Contenido

[Planes de Ejecución 2](#_Toc90336983)

[Consultas por fragmentación 2](#_Toc90336984)

[Consulta 1 2](#_Toc90336985)

[Consulta 2 3](#_Toc90336986)

[Consulta 3 4](#_Toc90336987)

[Consulta 4 4](#_Toc90336988)

[Consulta 5 5](#_Toc90336989)

[Consulta 6 6](#_Toc90336990)

[Consulta 7 7](#_Toc90336991)

[Consulta 8 7](#_Toc90336992)

[Consulta 10 8](#_Toc90336993)

[Consulta 13 9](#_Toc90336994)

[Consulta 14 9](#_Toc90336995)

[Consulta 15 10](#_Toc90336996)

[Consulta 16 11](#_Toc90336997)

[Consultas por segmento 12](#_Toc90336998)

[Consulta 1 12](#_Toc90336999)

[Consulta 2 12](#_Toc90337000)

[Consulta 3 13](#_Toc90337001)

[Consulta 4 13](#_Toc90337002)

[Observaciones 14](#_Toc90337003)

# Planes de Ejecución

## Consultas por fragmentación

### Consulta 1

Listar el número de ventas por territorio

**Escala de tiempo

Descripción generada automáticamente**

### Consulta 2

Listar el número de ventas por tienda

**Texto

Descripción generada automáticamente con confianza baja**

**Escala de tiempo

Descripción generada automáticamente**

### Consulta 3

Listar el total de clientes que pertenecen a cada territorio

**Escala de tiempo

Descripción generada automáticamente**

### Consulta 4

Actualizar la oferta de llantas de montaña con un descuento del 40%

**Texto

Descripción generada automáticamente con confianza media**

### Consulta 5

Listar las ordenes realizadas debidas a anuncio de revista

**Escala de tiempo

Descripción generada automáticamente con confianza media**

**Diagrama, Esquemático

Descripción generada automáticamente**

### Consulta 6

Listar el total de ordenes hechas por cada representante de ventas

**Escala de tiempo

Descripción generada automáticamente**

### Consulta 7

Agregar el producto "HL Road Frame - Black, 58" a la oferta "Descuento por volumen 11 a 14"

**Escala de tiempo

Descripción generada automáticamente**

### Consulta 8

La suma de total de venta por PersonID

**Escala de tiempo

Descripción generada automáticamente**

**Escala de tiempo

Descripción generada automáticamente**

### Consulta 10

Listar los productos con ofertas en el territorio 5

**Escala de tiempo

Descripción generada automáticamente**

**Escala de tiempo

Descripción generada automáticamente**

### Consulta 13

Actualizar nombre de tarjeta de crédito SuperiorCard a SCard (Posible optimización)

**Interfaz de usuario gráfica, Texto

Descripción generada automáticamente**

### Consulta 14

Listado de registros donde el ID de territorio de clientes es 1 y 3 (Posible optimización)

**Escala de tiempo

Descripción generada automáticamente con confianza baja**

### Consulta 15

Listado de ventas con costo mayor a 2000 y menor a 4000

**Escala de tiempo

Descripción generada automáticamente**

**Escala de tiempo

Descripción generada automáticamente**

### Consulta 16

Listado de cambio de moneda de USD a MXN

**Texto

Descripción generada automáticamente con confianza media**

## Consultas por segmento

### Consulta 1

Listar las ordenes que utilizan el método de envió 'CARGO TRANSPORT 5' con su tarifa de envió.

Escala de tiempo

Descripción generada automáticamente

### Consulta 2

Listar los datos de los 5 representantes de ventas con mayor número de ordenes realizadas.

Escala de tiempo

Descripción generada automáticamente

### Consulta 3

Listar los 5 productos diferentes más vendidos por cantidad - historial global.

Escala de tiempo

Descripción generada automáticamente

### Consulta 4

Listar el producto que tiene el precio de venta más caro que esté en oferta especial

Texto

Descripción generada automáticamente con confianza baja

# Observaciones

Hay que aclarar que estos son “Actual Execution Plan” ya que, si usábamos la estimación, estos no lograban marcar todo su trabajo debido a que al usar un SP para ejecutar una consulta en forma de texto no lo tomaba en cuenta.

Como principal observación al analizar todos los planes de ejecución, nos encontramos con que ningún plan de ejecución tiene un costo estimado de operador no es alto, ya que en ninguna consulta ningún operador tiene un costo mayor a 1, por excepción a las consultas 13 y 14, ya que en estas hay un operador en cada uno que supera ese rango pasando a 1.5.

Al mismo tiempo nos damos cuenta de que en ningún caso se esta observando un table scan, lo cual nos indica que si existen índices los cuales puedan ayudar al performance de las consultas. Lo cual podría evitarnos implementar otros índices, pero el posible problema que nos podemos encontrar después es que en caso de que la base de datos se llenara con una mayor cantidad de datos, es posible que el performance disminuya lo cual afectaría y en ese momento tendríamos que ver que medidas podemos tomar para mejorarla.

Por otro lado, lo que tenemos para las consultas entre segmentos, son casos similares, la principal diferencia es que hay un performance menor que para las consultas hechas por fragmento, a pesar de ello el máximo costo que tiene un operador es de 3, así que no creemos que sea necesario en este momento realizar un nuevo índice.

Por el momento consideramos que los índices que contiene son suficientes, por lo que optamos por no agregar vistas adicionales de las que ya contiene por la base de datos AdventureWorks2019 y las del diccionario.